

2020
10/28水

参加費無料

ポストコロナで成長する！

地域企業のM&A戦略セミナー

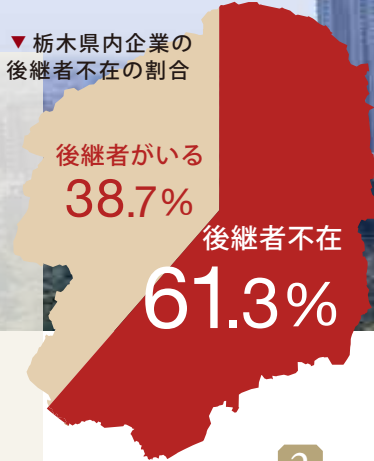
～地域資源を未来へ引き継ぐために何をやるべきか～

ポストコロナに訪れる大廃業時代、貴社においても外注先の廃業、取引先の減少等が数多く起こりえます。そのような環境下で成長を図るには、これらの企業を地域の資源と位置づけ、自社で引き継ぐ意思決定が必要になります。しかし、M&Aのノウハウは一部の専門家等が有するにすぎず、まだまだ一般的ではありません。本セミナーでは、これから増えるであろう M&A 事例、そのための準備と取り組み、地域においてM&Aはどのように行われているのかを皆様と共有していきたくて考えております。ポストコロナにおいてさらなる企業成長を志向する経営者、経営幹部の皆様は是非ご参加ください。

こんな方は受講をおすすめします

- ✓ 周辺事業の M&A を検討している企業
- ✓ M&A による成長を検討する買い手企業
- ✓ M&A のトレンドを知りたい企業
- ✓ M&A に興味がある企業
- ✓ 中小企業を支援する士業専門家
- ✓ M&A を活用したい創業希望者
- ✓ ベンチャー創業者

上記にあてはまる方および上記企業の
経営者、経営幹部、財務、経理担当者、士業専門家 etc.



1 M&Aによる企業成長とは
これからは地域企業の再編が国家的なテーマとなります。地域企業が成長を望むのであればM&Aは必須な取り組みとなります。ポストコロナにおいての企業経営と組むべき施策について最新情報を交え解説いたします。

2 第三者承継が必要、しかし出会えない
多くの会社において後継者不在かつ経営者の高齢化が進む中第三者に承継を望む企業は年々増えています。では、どうすればそのような企業と出会うことができるのか。ここではその方法を簡潔にまとめます。

3 M&Aは何から手を付ければよいのか
事業承継においてM&Aは引き継ぐ側の企業にとっても難易度の高い取り組みです。財務、金融の知識はもちろん様々なノウハウが必要になります。本セミナーでは準備、対応、引継ぎ後の対応策をそれぞれお話しします。

開催概要

- 時間 10月28日(水) 14:00～16:20
- 形態 YouTubeにて生配信
後日動画で視聴することも可能です
- 定員 100名

主催

経済産業省 関東経済産業局 経営革新等支援機関
株式会社サクシード
 〒321-0932 栃木県宇都宮市平松本町326-9
 TEL: 028-678-2540 (担当:大野) FAX: 028-678-2238
 Mail: contact@succeed-biz.jp URL: https://succeed-biz.jp/



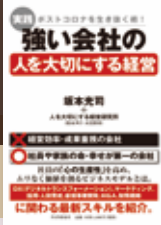
本セミナーでは、実際に皆様から最も多く寄せられる疑問や課題について解説いたします。

詳細・お申し込みは裏面をご覧ください▶

増刷決定!

7月発売新刊

ポストコロナを生き抜く術！
強い会社の人を大切にす経営
水沼啓幸共著（PHP 研究所）



1. ポストコロナの企業経営とM&A【30分】

ポストコロナにおいて地域企業はどのように成長発展を遂げるべきか。弊社代表水沼の新刊「ポストコロナを生き抜く術！強い会社の人を大切にす経営」より地域企業がとるべき施策、そして M&A による企業成長とは何かについてお話いたします。

- 国家的施策となった「中小企業再編」について
- ポストコロナを生き抜く強い会社の条件とは
- より必要となる M&A で企業成長を図る視点
- 双方が幸せになる友好的 M&A とは

株式会社サクシード 代表取締役 千葉商科大学大学院 客員准教授 **水沼 啓幸**

法政大学大学院 IM 研究科修了 (MBA)、中小企業診断士。2010 年、株式会社サクシードを設立。地域特化型 M&A プラットフォームサービス「ツグナラ」などオウンドメディアを展開し地域に密着したコンサルティングを展開。財務、金融、DX など様々なキャリアの人材を集め、組織的にサービス提供を行っている。研究分野における専門は中小企業経営論、中小企業金融論、事業承継論、後継者育成論など、著書に「後継者の仕事」共著 (PHP 研究所)「地域一番コンサルタントの成長戦略」(同文館出版)「強い会社の人を大切にす経営」共著 (PHP 研究所) など多数。



2. 対談 栃木県内の M&A 動向と事例【50分】



栃木銀行 法人営業部 調査役 **増淵 泰久**

株式会社サクシード



株式会社サクシード

執行役員 コンサルティングチームリーダー

市川 優



株式会社日本 M&A センターでの出向経験を活かし、栃木銀行法人営業部の M&A 事業の立ち上げ及び責任者を務める増淵氏と、現役の M&A アドバイザーとして活躍する株式会社サクシード執行役員の市川が、栃木県内の M&A の動向について、パネルディスカッションを行う。栃木県内の中小企業 M&A 事業を見てきた 2 名が、なかなか解決の糸口が見えない事業承継問題について、現場目線での課題やうまくいった事例を共有する。M&A に取り組むにあたって、金融機関や行政、民間 M&A アドバイザー会社、マッチングサイトなど、様々な選択肢が広がる中、それぞれの選択肢のメリット、デメリットについて現場に近い 2 人が深く切り込んでいく。

EX. ツグナラが描く世界観【20分】

ツグナラは、株式会社サクシードが開発した全国初の地域特化型 M&A プラットフォーム。ツグナラサイトには事業成長意欲が高く、地域の雇用や技術を守る信念のもと、事業承継の受け皿となる買い手企業が登録されている。事業承継に悩む経営者は、ツグナラサイト掲載企業を指名して M&A 交渉をすることができる。本セミナーでは、売り手の立場、買い手の立場、両面からのツグナラの活用方法を説明する。



株式会社サクシード 執行役員 コンサルティングチームリーダー **市川 優**

栃木県に本店所在地を置く金融機関にて、融資業務に従事。融資渉外時は、中小企業支援を中心に尽力し、4年連続で優秀渉外賞、特別賞を受賞。中小企業が持つ様々な経営課題に対しては、金融面のみでの支援だけではなく総合的なコンサルティング支援が必要であると考え、現職に転職。平成30年4月より同社執行役員となり、M&A 事業、ツグナラ事業立ち上げの責任者を経験。専門分野は、中小企業の経営戦略、財務戦略、経営幹部育成、M&A アドバイザリー支援。

お申込み 特設サイトまたは下記お申込書の FAX にてお申込みを承っております。

web申込み
succeed-biz.jp



FAX 送信先
028-678-2238
(株式会社サクシード)

株式会社サクシード

「ポストコロナで成長する！地域企業のM&A戦略セミナー」FAX申込書

フリガナ①	フリガナ②
参加者名①	参加者名②
メールアドレス① <small>※YouTube ライブ閲覧のための ID 情報等をメールでお送りしますので、メールアドレスは必ずご記入下さい。</small>	メールアドレス②
事業所名	住所
電話番号	FAX

●お申込みいただいた情報につきましては、主催者である「株式会社サクシード」と共催者である「栃木銀行」との間で共有致します。
また、本セミナーの運営、各種サービスのご案内・ご提供のためにのみ利用し厳重に保管・管理及び破棄いたします。
●私（当法人）は、暴力団、及びその他の反社会勢力に該当しないことを表明・確約し、本件申込を致します。万一、これに反した場合もしくは虚偽の申告をしたことが判明した場合、本セミナーに参加できなくても、異議ありません。※公序良俗を害するおそれのある事業を行なっている場合は、本セミナーに参加することはできません。
●本セミナーの YouTube ライブ ID につきましては前日にご登録いただいたメールアドレスに送信いたします。
事前にメールにてご確認くださいまして、当日時間になりましたらログインいただくよう宜しくお願いいたします。