

事業承継・M&Aセミナー

売り手・買い手・地域をつなぐ、出口戦略と成長戦略
税務 × M&A × PMI ― 一日で承継の全体像をつかむ。

M&Aは、承継の選択肢であり、成長の武器。

売り手には「出口戦略」を、買い手には「拡大戦略」を、
金融機関・会計事務所には「顧客提案の切り札」を。M&A 実務を、3つの視点から一日で。

✓ 承継・出口戦略の実務

✓ 拡大戦略の M&A 実例

✓ 買収後 PMI ノウハウ

✓ 顧客提案・施策活用

日 時 2026 年 10 月 27 日 (火) 14:30 – 17:30

開催方法 オンライン (Zoomウェビナー) 参加費 無料 定員 100 社 (先着申込順)

プ ロ グ ラ ム

― 3部構成で「地域 → 売り手 → 買い手」の視点を体系的に

14:30 – 14:35 オープニング／開会のご挨拶

14:35 – 15:20

第 1 部

地域で支える ― 承継計画・資金・行政施策

(株)サクシード 代表取締役 水沼 啓幸 氏 他

学べる点

- ・ 承継計画の作成手順と着眼点
- ・ 地域金融機関の M&A ファイナンス実例
- ・ 補助金・行政施策パッケージの活用法

15:30 – 16:30

第 2 部

売り手視点 ― 事業承継の現状と出口戦略

税理士法人SHIP 代表社員税理士 鈴木 克欣 氏 他

学べる点

- ・ 自社株評価と譲渡スキーム設計の基本
- ・ 親族／従業員／M&A ― 3択の比較検討
- ・ 早期準備で選択肢と譲渡価格が変わる理由

16:40 – 17:20

第 3 部

買い手視点 ― M&Aによる成長戦略とPMI

吉川化成(株) 専務取締役 吉川 拓哉 氏 他

学べる点

- ・ 中小企業の拡大戦略としての M&A 実例
- ・ 買収後 100 日の PMI 実務
- ・ 人・組織・文化を引き継ぐ統合プロセス

17:20 – 17:30 クロージング／全体質疑・個別相談ご案内



お 申 込 み

左のQRコードを読み取り、お申込みフォームよりご登録ください。

申込締切 2026年10月26日 (月)

※ 定員 100 社に達し次第、締切とさせていただきます

主 催 株式会社SHIP 共 催 株式会社サクシード

お問い合わせ 株式会社SHIP セミナー事務局 担 当 野田 一仁

TEL 03-6451-1613

Mail noda@ship-ac.biz