

- かわさき -

未来経営 フォーラム

～川崎モデル2.0への道標～

事業承継 × イノベーション
テーマ 「宇宙ビジネス」

本フォーラムでは、地域経済を担う中小企業のイノベーションを促進し、経営力や企業価値を高めることで将来を見据えた事業承継の円滑化やサプライチェーン維持・発展の方策を考えます。

川崎市内の大企業、スタートアップ、中小企業を交え「宇宙ビジネス」をテーマにオープンイノベーションの実現可能性について探ります。

2026 3.17 TUE

会場 K-NIC [Kawasaki-NEDO Innovation Center]
ミューザ川崎セントラルタワー5階

15:00
17:30

第1部 リレートーク 15:10~15:50

川崎モデルは
地域トランディションモデルとなるか
(株)国際社会経済研究所 理事長
藤沢 久美 氏

NECグループの独立シンクタンク理事長としてテクノロジーの力で社会課題の解決を実現する活動に尽力



RELAY TALK

宇宙利用と非宇宙産業の参入可能性

日本電気(株) NECフェロー
<航空宇宙領域>

三好 弘晃 氏

NECが保有する宇宙技術とITネットワーク技術の掛け合わせによる新たな民間宇宙利用をプロモートすべく活動中



第2部 パネルディスカッション 16:00~17:30

モデレーター **藤沢 久美 氏**

川崎から宇宙へのオープンイノベーションと未来共創



(株)サンテック
代表取締役
清水 瞳視 氏

小惑星探査機「はやぶさ2」の
エンジンイオンプレート部品を製造

中小企業



(株)Space Quarters
取締役 COO

高橋 宗徳 氏

新川崎創造のもりKBIC入居企業
宇宙建築スタートアップ

スタートアップ

日本電気(株)
NECフェロー<航空宇宙領域>
三好 弘晃 氏
約30年以上にわたり宇宙事業に従事

大企業



(株)サクシード
代表取締役
水沼 啓幸 氏

イノベーション型事業承継支援事業者

支援事業者

登壇者プロフィール

株式会社国際社会経済研究所
理事長

藤沢 久美 氏

大阪市立大学卒業後、投資運用会社を経て、1995年に日本初の投資信託評価会社を起業。1999年に同社を売却後、2000年にシンクタンク・ソフィアバンクの設立に参画。2022年からはNECグループの独立シンクタンク国際社会経済研究所の理事長として、テクノロジーの力で社会課題の解決を実現する事業戦略や市場戦略に責任を持つソートリーダーシップ活動に尽力。政府各省の審議委員など公職に加え、トヨタ自動車の社外取締役などを兼務。著書に『なぜ、川崎モデルは成功したのか』など。

日本電気株式会社
NECフェロー<航空宇宙領域>

三好 弘晃 氏

1991年に東京大学卒業後、NEC宇宙開発事業部入社。学生時代は小惑星探査機「はやぶさ」に搭載されたイオンエンジンの研究開発を手掛け、入社後は宇宙ステーションと地上を結ぶ衛星間通信システムなど「宇宙×ICT」を実現する宇宙データシステムの開発に従事。宇宙ステーションなどの環境科学から、安全保障、実用測位など日本の国家基幹インフラの実現に貢献。現在はNECが保有する宇宙技術とITネットワーク技術の掛け合わせによる新たな民間宇宙利用をプロモートすべく活動中。

株式会社サンテック
代表取締役

清水 瞳視 氏

1982年に祖父が経営する㈱サンテックに入社。2014年に4代目社長に就任。2023年に精密金属加工で「かわさきマイスター」に認定。同社は1968年に創業し、防衛・宇宙・通信などの分野において高精度な金属加工部品を提供し、無人惑星探査機『はやぶさ2』の部品にも採用。現在はロケットエンジンの燃料噴射部の製造を受注し、日々課題の解決に向けた技術開発と試験、製品への適用に従事している。モノづくりの面白さ、大切さを後世に継承していくため、様々なモノづくりに挑戦し続けている。

株式会社 Space Quarters
取締役 COO

高橋 宗徳 氏

2015年に東北大学を卒業後、㈱経営共創基盤に入社し、投資先ベンチャー企業へのハンズオン支援、グローバル製造企業の事業再生・AI分野での新規事業立ち上げ、M&Aアドバイザリー等に従事。その後、キャディ㈱に参画。マーケティング・インサイドセールス部門の立ち上げ後、社長室にてサービスの機能改善・拡張を担当。キャディ㈱退職後は独立し、コンサルティング会社を経営し、宇宙ベンチャーの㈱Space Quartersに参画。

株式会社サクシード
代表取締役

水沼 啓幸 氏

高崎経済大学卒業後、栃木銀行に勤務。2010年に中小企業の事業承継支援を専門に行う株式会社サクシードを起業。2020年より地域の成長意欲の高い中堅・中小企業を事業承継の引き継ぎ手として登録し、情報発信する地域特化型M&Aプラットフォーム『ツグナラ』を創設。著書に『地域一番コンサルタントになる方法』、『実践強い会社の人を大切にする経営』など。法政大学院イノベーション・マネジメント研究科修了(MBA)、作新学院大学客員教授、中小企業診断士。

お申し込み方法

1. 申し込みフォームからのお申し込み

右のQRコード、下記URLからオンラインでお申し込みください。

<https://logoform.jp/form/FUQz/1321593>



2. FAXによるお申し込み

以下の必要事項にご記入の上、FAXにて川崎市経済労働局 経営支援課事業承継担当宛てに送信ください。

FAX: 044-200-3920

会社名 (フリガナ)	業種
参加者名 (フリガナ)	役職
ご住所 〒	
TEL	E-mail

※申込書にご記入いただきました情報は、本イベントに関わるご連絡、及び川崎市事業承継・事業継続力強化支援事業の各種案内を送付するために使用し、それ以外には使用いたしません。受講票は発行いたしません。(定員100名を超えて申込受付できない場合のみご連絡いたします)

会場アクセス

K-NIC
[Kawasaki-NEDO Innovation Center]

川崎市幸区大宮町1310番
ミューザ川崎セントラルタワー5階
※JR川崎駅西口からペデストリアンデッキで直結



お問い合わせ先

川崎市
川崎市経済労働局 経営支援課 事業承継担当
KAWASAKI CITY 川崎市川崎区宮本町1番地川崎市役所本庁舎9階
TEL: 044-200-3896 E-mail: 28keiei@city.kawasaki.jp

業務委託先

SUCCEED 株式会社サクシード
栃木県宇都宮市平松本町326-9